



**Ma VISION  
AUDACIEUSE**

**Pour PLUS de succès !**

*La vision audacieuse est beaucoup plus qu'un objectif, c'est l'ultime ambition qui vous anime sur votre "WHY" et les actions entreprises au quotidien.*



.....

Donnez-vous  
la permission  
de RÊVER...

La vision est une projection dans le futur et elle encourage à vous surpasser pour atteindre des objectifs ambitieux à long terme.

La vision peut être amenée à évoluer dans le temps tandis que la mission est votre raison d'être (votre WHY).

Comment imaginez-vous votre micro-entreprise dans 3, 5 ou 10 ans ?

Votre vision doit être audacieuse et cohérente avec votre mission et vos valeurs.

## Ma VISION audacieuse sur le RÉSULTAT VISÉ

EN TERMES DE:	1 an	3 ans	5 ans
Mon positionnement			
Ma clientèle ou un nouveau créneau			
Mon équipe			
Ma croissance en chiffre d'affaires			
Mon modèle d'affaires			
Mon organisation ou ressources de soutien			
Ma valeur, mon patrimoine			
Mon succès sans perdre le focus sur ma qualité de vie...			

### Exemple de la VISION dans 5 ans:

Ma vision audacieuse est cristallisée de succès et de prospérité, où je me positionne comme le professionnel immobilier incontournable de ma clientèle cible.

D'une année à l'autre, je confirme une part de marché de 5% la première année jusqu'à 45% à partir de la 5<sup>ème</sup> année.

C'est une vision où mon chiffre d'affaires augmente de manière exponentielle, atteignant un revenu brut d'au moins 300 000\$ par année sans faire d'efforts supplémentaires à partir de la 5<sup>ème</sup> année.

Mais plus que tout..., j'ai la liberté de choisir quand et où je travaille, sans perdre de vue ma qualité de vie, grâce aux personnes compétentes et dévouées qui contribuent à ma croissance.



PROJECTION 3 ANS	2024	2025	2026
<b>1 - VENTES NOTARIÉES</b>			
Total en valeur (volume) des ventes	3 500 000 \$	6 300 000 \$	11 500 000 \$
Projection chiffre d'affaires (revenus)	<b>87 500 \$</b>	<b>126 000 \$</b>	<b>230 000 \$</b>
Nombre de transactions des ventes	<b>8</b>	<b>12</b>	<b>20</b>
Prix moyen des ventes	437 500 \$	525 000 \$	575 000 \$
<b>2 - UNITÉS DE VENTES</b>			
Unités inscripteurs	3	6	12
Unités collaborateurs	5	6	8
Total des unités	<b>8</b>	<b>12</b>	<b>20</b>
<b>3 - NOMBRE D'INSCRIPTIONS - CCV</b>			
Signatures CCV et CCA	10	15	25
Nombre de contacts <small>(15/jour x 5 x 40s)</small>	3 000		
Nombre de rendez-vous	30		
Nombre de présentations	25		

## 6 étapes pour te donner la permission de croire à ta vision audacieuse

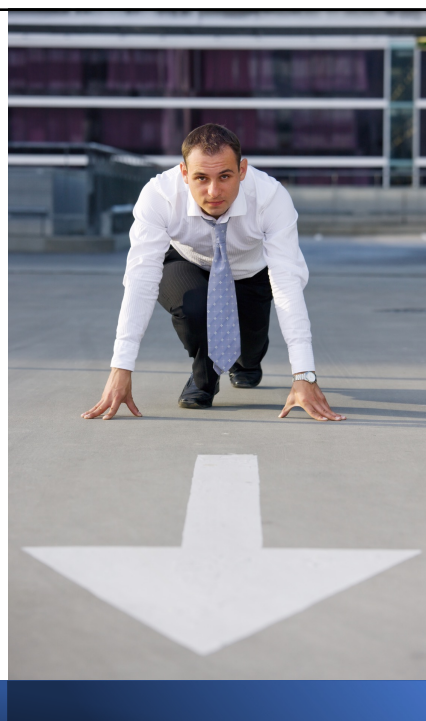
1. Validez votre motivation: pourquoi, dans quel but ? Posez-vous la question plusieurs fois jusqu'à trouver un sens fort pour vous..., clarifiez votre WHY !
2. Identifiez une date de réalisation
3. Formulez au « JE » et au « PRÉSENT » une vision professionnelle puissante en cohérence avec votre mission (votre WHY) et vos valeurs profondes
4. Ajustez au besoin, en ajustant la date de réalisation ou en réduisant le niveau d'ambition
5. Donnez de la puissance à votre vision avec des affirmations
6. Avez-vous une pratique de visualisation pour que votre cerveau enregistre vos intentions sur votre vision ?

# Exercice recommandé

LA VISUALISATION... ÇA VOUS DIT QUOI ?

## LA VISUALISATION...

- Est un processus créatif et scientifique qui permet de reprogrammer notre cerveau à croire en nos capacités et nos désirs.
- Avec une pratique régulière, nous pouvons transformer notre manière de penser et ainsi augmenter nos chances de réussite dans tous les aspects de notre vie.
- Les grands athlètes utilisent cette méthode pour entrainer la visualisation de leurs performances.





# LE TABLEAU DE VISUALISATION

Un vision board est une collection d'images, de citations et d'autres éléments visuels qui représentent votre vision audacieuse et vos aspirations. C'est une représentation visuelle et concrète de ce que vous souhaitez accomplir...

VOTRE  
TABLEAU DE  
VISUALISATION  
OU  
VISION BOARD

- 1) Choisissez une ou des images ou photos à partir de mots clés sur Google qui augmente votre dopamine (motivation) et placez-les sur un document ou sur votre bureau d'ordinateur...
- 2) Formulez dans vos mots (par écrit) et à partir des images sélectionnées les actions entreprises pour réaliser votre tableau de visualisation
- 3) Astuce: enregistrez le point 2 sur l'audio de votre cellulaire pour faire un ancrage (lire et écouter) de votre visualisation durant un exercice, un trajet dans votre voiture, votre marche santé, etc...